

Erfolgversprechende Handlungsfelder erkennen



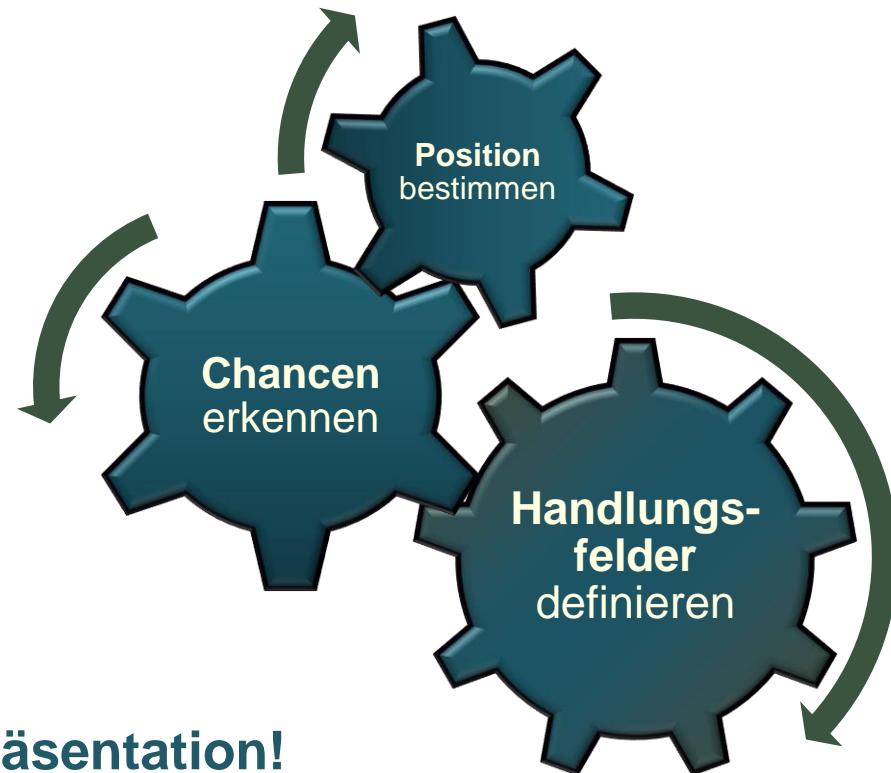
Quick Check für den Vertrieb

- **aufwandsarm** -

auf Basis einer fundierten Analyse

In vier Schritten zum Ziel:

1. Unternehmernesspräch
2. Datenanalyse
3. Interviews mit ausgewählten Mitarbeitern
4. Ergebnispräsentation

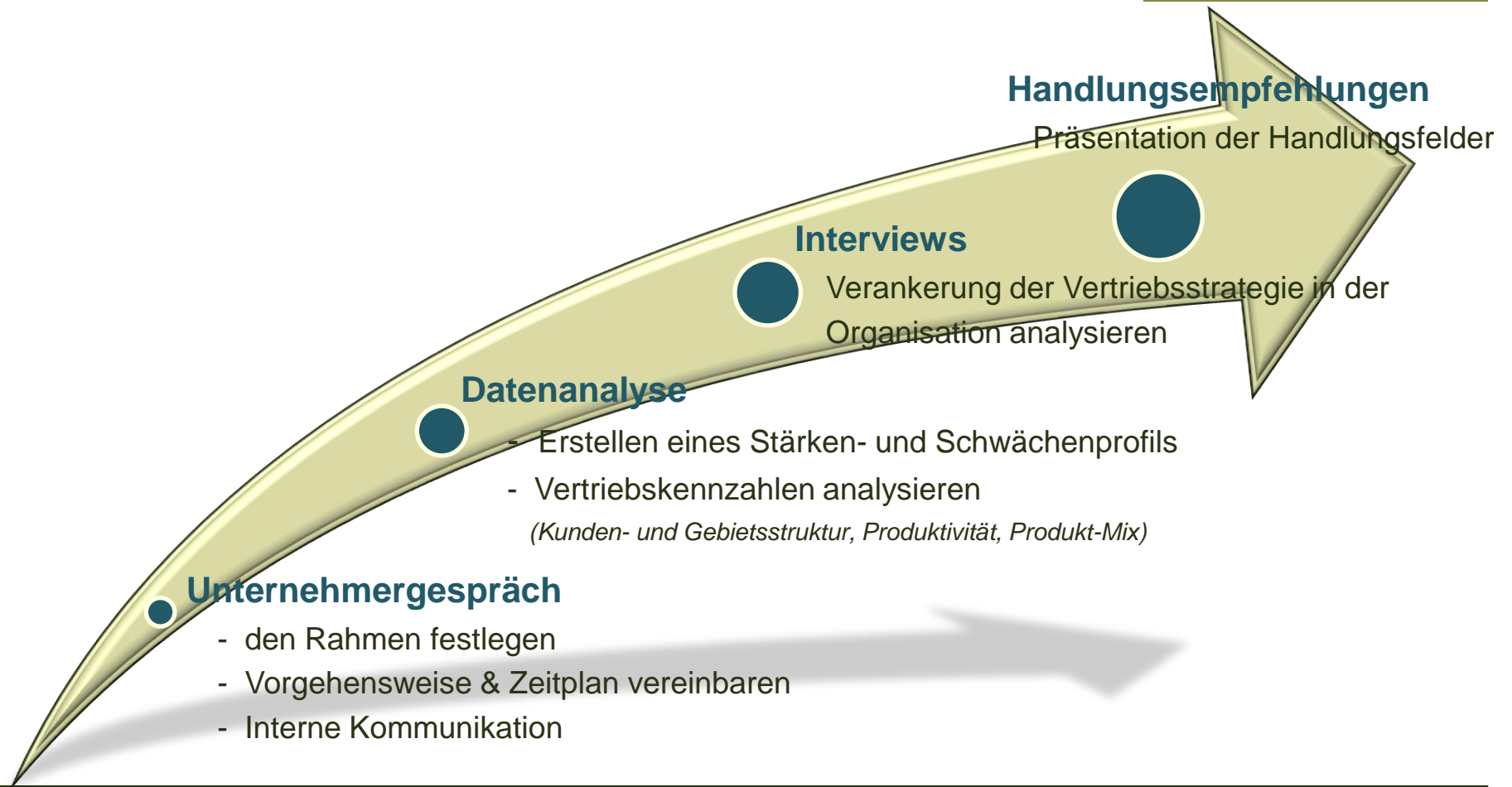


In nur 2 Wochen vom Gespräch zur Präsentation!

Unsere Leistung:



2



Ihr Ergebnis/Nutzen:

Ergebnis

- Analyse der Performance Ihres Vertriebs
 - Stärken / Schwächen
 - Chancen / Risiken
- Priorisierte Handlungsfelder liegen vor
- Veränderungsdruck ist definiert

Nutzen

- Die Chancen zur Steigerung der Schlagkraft Ihres Vertriebs sind erkannt.
- Veränderungsagenda ist erarbeitet, um diese Chancen nutzen zu können.
- Investitionen werden für erfolgsversprechende Handlungsfelder eingesetzt

Ihr Einsatz:

Projektorganisation

- 1 Ansprechpartner auf Kundenseite für Terminkoordination und Daten
- Ressourceneinsatz auf Kundenseite beschränkt auf
 - Interviews (1-1,5 h)
 - Kick-Off-Meeting (GL/VL)
 - Ergebnis-Präsentation (GL/VL)

Zeitplan

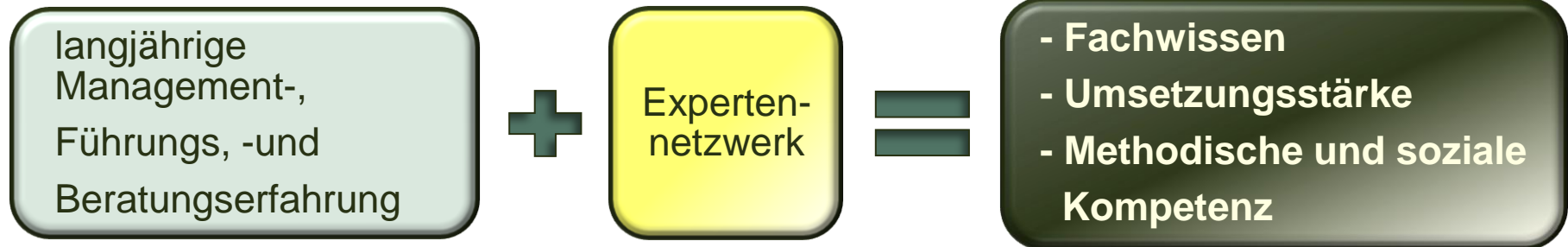
- In 2 Wochen vom Kick-Off zur Ergebnis-Präsentation

Investition

- Der finanzielle Aufwand wird vom Umfang der Analyse bestimmt

Sprechen wir über Ihre Anforderungen!

Unsere Kompetenz



Partnerschaft zu Ihrem Nutzen, mit:

- **CONSENZUM Managementberatung**, dem Spezialist für den Mittelstand 
- **Plattform Mittelstand e.V.**, dem Netzwerk zur Förderung mittelständischer Unternehmen in Nordbayern 
- **Trainings- und Schulungsinstitute**

Kontakt:

Andreas Wolf
 Karlsgarten 27 | D-91054 Buckenhof
 Tel. +49.9131.537115
 Fax +49.9131.537116
 andreas.wolf@acwconsulting.de

